

МЕТОДОЛОГИЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

Берлин С.И.

Институт экономики, права и естественных специальностей, Краснодар

Статья посвящена авторской методологии прогнозирования экономического потенциала региона на примере Краснодарского края. В ходе научных исследований был разработан оригинальный математический аппарат, позволяющий оценить основные экономические показатели региона, который применяется для социально-экономического прогноза региона на текущий и перспективный периоды. Описательная часть содержит основные подходы и этапы эффективного экономического прогнозирования региона.

Одной из важнейших проблем в сфере прогнозирования экономического и социального развития региона является последовательность расчетов частных прогнозов. Представляется наиболее продуктивным предложением в этой области, которые легли в основу разработанной ими схемы формирования системы прогнозов и, на их базе, концепции экономического и социального развития региона.

Одна из важнейших задач при разработке комплексного прогноза, территориальных и отраслевых прогнозов развития и размещения производительных сил - это обеспечение балансовой увязки показателей с ориентацией их на конечные народнохозяйственные результаты.

В рамках подобной интегрированной системы программирования и прогнозирования отраслевого и регионального развития, которая позволяет осуществлять анализ системы взаимосвязанных показателей, можно получить количественную оценку диспропорций, определить условия сбалансированности и выполнить расчеты по приведению всей системы показателей в сбалансированное состояние.

Данная система включает возможные показатели, характеризующие отраслевую структуру производства валового общественного продукта и национального дохода; источники формирования и направления использования капитальных вложений и основных производственных фондов; показатели фондов накопления и фонда отдачи по отраслям народного хозяйства и промышленности в трех уровнях: народнохозяйственный уровень, отрасли народного хозяйства, отрасли промышленности.

Авторами данного исследования принимается, что численность занятых в материальном производстве (ЧМП) является суммой численности занятых во всех его отраслях, а товарная (валовая) продукция i -отрасли ($ТП_i$) включает в себя две составляющие: фонд возмещения ($ФВ_i$) и

чистую продукцию ($ЧП_i$), т.е. вновь созданную стоимость.

В свою очередь, фонд возмещения также формируется из двух частей: материальных затрат ($МЗ_i$) и амортизационных отчислений (фонда амортизации $Фам_i$).

Таким образом, соотношение между продукцией отрасли и численностью занятых в ней определяет производительность труда, которая может быть вычислена как по товарной ($ПТ_{tpi}$), так и по чистой продукции ($ПТ_{чпi}$). На народнохозяйственном же уровне производительность общественного труда ($ПТО_t$) определяется отношением произведенного национального дохода (НДП) к численности занятых в сфере материального производства ($Чмп$).

При долгосрочном прогнозировании допустима несколько упрощенная форма расчета этих показателей, согласно которой для определения валового общественного продукта и произведенного национального дохода соответственно к агрегированным величинам товарной (валовой) продукции и к чистой продукции прибавляется налог с оборота (НО) и сальдо доходов-расходов от внешнеэкономической деятельности (Внэд). При этом при выполнении расчетов на перспективу удобно пользоваться не абсолютными, а относительными величинами налога с оборота и сальдо внешнеэкономической деятельности.

Если принять

$$\frac{НО}{НДП} = d, a \frac{Внэд}{НДП} = b, mo \quad (1)$$

$$НДП = \frac{\Pi}{1 - d - b}$$

$$НДП = \frac{\sum i ПП_{ni} (I - M_{emni})}{1 - d - b} \quad (2)$$

На соотношение между используемыми и производственными национальным доходом в различных регионах РФ большое влияние (наряду с потерями) оказывает межрегиональное перераспределение используемого национального дохода в

соответствии с избранным вариантом развития и размещения производительных сил. Центральным звеном в предлагаемой системе расчетов является национальный доход, который определяется по формуле:

Через национальный доход могут быть оценены: суммарная величина товарной (валовой) продукции

$$\sum Y_{ПП} = НДП(I - d - b) \quad (3)$$

чистой продукции

$$\sum ТП_i = \frac{НДП(I - d - b)}{I - M_{emn}} \quad (4)$$

численности занятых

$$M_{mn} = \frac{НДП(I - d - b)}{Pr_{mn}(I - M_{emn})} \quad (5)$$

валового общественного продукта

$$ВВП = НДП \left(-\frac{I - d - b}{I - M_{emn}} + d + b \right) \quad (6)$$

Задача может иметь и такую постановку: при каких величинах, например, производительности труда и материалоемкости, возможно получение заданного объема производства национального дохода.

В этом случае аналитические расчеты могут выполнены с использованием следующих зависимостей:

$$M_{emn} = I - \frac{НДП(I - d - b)}{Y_{mn} Pr_{mn}} \quad (7)$$

$$Pr_{mn} = \frac{НДП(I - d - b)}{Y_{vg}(I - M_{emn})}; \quad (8)$$

Для определения объема участвующих в производственном процессе основных фондов требуется (наряду с величиной ввода фондов) оценить величину их выбытия, так как.

$$\Phi_i = \Phi_0 + \Delta\Phi_{вв} + \Delta\Phi_{выб}, \quad (9)$$

Для этой цели можно воспользоваться коэффициентом выбытия фондов ($F_{выб}$), представляющим отклонение величины выбытия фондов ($\Delta\Phi_{выб}$) в плановом периоде к общему объему основных производственных фондов в конце базисного периода (Φ_0).

Вполне правомерно исходить из следующего принципа: фонды по истечению срока их амортизации должны выбывать.

В этом случае:

$$f_{выб, T, i} = \frac{\Phi_{I, iz} \Pi_{рен, i}}{\Phi_0} \quad (10)$$

где $\Phi_{iгод}$ - среднегодовая стоимость производственных фондов i -отрасли в плановый период;

$\Pi_{рен, i}$ - годовой норматив амортизационных отчислений i -отрасли на реновацию.

Ускорению перевода экономики страны и ее регионов на рельсы регулируемых рыночных отношений должен способствовать и переход на совершенно новую систему показателей программирования и прогнозирования социально-экономических процессов.

В качестве индикаторов социально-экономического развития предлагается использовать показатели, характеризующие динамику, структуру и эффективность экономики, состояние финансов, денежного обращения, рынка товаров и ценных бумаг, движение цен, занятость, уровень жизни населения, внешнеэкономические связи и т.д.

Взаимоувязанная и внутренне сбалансированная система этих показателей (индикаторов) призвана давать количественную характеристику социально-экономической политики государства, на реализацию которой будут направлены все меры государственного регулирования.

В числе мер государственного воздействия на социально-экономические процессы предполагается использовать централизованные финансовые и валютные средства и кредиты, налоговые рычаги, систему амортизации, таможенные пошлины, лицензии и квоты, объемы поставок продукции для государственных нужд, определение условий функционирования государственных предприятий.

Индикативное планирование может стать средством реализации социально-экономической политики государства, основным методом его воздействия на ход функционирования рыночной экономики. Оно обеспечит и решение многих вопросов социально-экономического развития, осуществление которых только рыночными методами без мер государственного воздействия затруднено.

На данном этапе же оно является объективным и закономерным продолжением и развитием прогнозной деятельности, поскольку разрабатываемые в настоящее время прогнозы содержат наряду с собственно прогнозом систему экономических регуляторов, государственные программы, поставки для государственных нужд, объемы централизованных государственных вложений, т.е. выходят за пределы прогнозирования как чистого предвидения развития событий.

Таким образом, главное содержание индикативного планирования состоит в обосновании целей, задач, направлений и методов реализации государственной, социально-экономической политики и является весьма действенной формой организации взаимодействия всех звеньев систе-

мы федеральных органов управления как между собой, так и с региональными органами управления в интересах совершенствования экономических систем и отдельных ее элементов в соответствии с задачами социально-экономического развития.

Индикативные планы позволяют органично и взаимосвязано соединить в едином документе концепции социально-экономической политики государства, прогнозы функционирования экономики, государственные программы, систему экономических регуляторов, поставки для государственных нужд, объемы государственных капитальных вложений, а также вопросы управления государственными предприятиями.

Эффективное использование экономического потенциала района может быть значительно повышено при наличии предплановых обоснований развития территории, к которым относятся региональные прогнозы. Региональный прогноз представляет собой исследование перспектив развития региона, носящее предварительный характер и содержащее гипотезы о направлениях развития и будущем состоянии региона в целом и отдельных его составляющих. Он позволяет

оценить различные варианты развития региона на предварительной стадии.

В этой связи наиболее верным представляется методологический подход к разработке генерального плана региона, в результате которого были бы определены закономерности формирования, функционирования, а также направления, масштабы и темпы его взаимосвязанного экономического, социального, демографического развития. Это позволило представить развитие района как единство его подсистем: а) градообразующей базы; б) социальной инфраструктуры; в) населения с особенностями его структуры и динамики, трудовым потенциалом.

Региональному прогнозу предшествует научный анализ экономических и социальных процессов и тенденций, поэтому при прогнозировании развития экономического потенциала региона, должны анализироваться прежде всего его уровень и динамика в предшествующие периоды. Очевидной является необходимость прогнозирования, в первую очередь, таких показателей общественного развития, как объем производства или услуг, численность работающих, величина инвестиций в развитие региона.

Methodology prediction of economic potential of the region

S.I. Berlin

This article is dedicated to author's methodology prediction of economic potential of the region by the example of Krasnodar area. During scientific investigations the original body of mathematics was developed, which is permitted to estimate the basic economic indexes of the region. There is adjusted to social and economic prognosis of the region in present and long-term periods. Descriptive part contains the basic ways and stages of effective economic prediction of the region.